

30 år med konstant vækst

Ikke mange produkter oplever at kunne tilfredsstille kundernes behov dag ud og dag ind, år efter år – uden de store produktændringer. Og med stadigt stigende afsætning. Dette er dog lykkedes for Container Centralen med det markedsførende produkt for plantetransport i Europa.

At det er vigtigt at lytte til kunderne for at dække deres behov bedst muligt ved de fleste virksomheder i dag. Og når virksomheden – og dens vigtigste basisprodukt – ligefrem er skabt af kunderne og brugerne, så bør man kunne ramme rigtigt. Dette er nok en væsentlig del af forklaringen på det odenseanske selskab Container Centralens (CC) internationale og stadigt stigende succes.

En fælles europæisk standard

Det hele startede for mere end 30 år siden, hvor en gruppe danske blomstereksporthører blev enige om at skabe en fælles standard for blomstertransport. Omkostninger til transport og spild pga. skader på pottedplanter under transport var ganske enkelt blevet for høje. Så hvis den danske blomsterbranche skulle klare sig i den stigende internationale konkurrence, måtte man gøre noget.

Den daværende samarbejdsforening for pottedplanter, Sampot, startede derfor et projekt op for at finde en fælles løsning på transportproblemet. GASA Danmark stod i spidsen med foreningens administration og sekretariat, og andre deltagere var de største GASA selskaber som eksisterede i 1976, Exposa, Bøg Madsen samt Jakobsen & Jokumsen A/S (senere Lemflora A/S).

I samarbejde med en dansk producent udviklede man en blomstervogn med justerbare hylder, CC Containeren. CC Containeren blev designet til at passe ind i de kølebiler, der anvendes til blomstertransport i Europa, og der blev taget hensyn til at de tomme containere skulle fylde mindst muligt i returtransport.

Flyvende start

I begyndelsen af september 1976 blev de første CC Containerne bestilt fra producenten, og den 20. december 1976 blev den nye forretning en realitet med den første underskrevne kundekontrakt. Ved årets udgang var der allerede 10.000 CC Containerne på kontrakt i Danmark. Men det var ikke kun et nyt produkt, der blev født, det var først og fremmest et system – i dag kendt i branchen som "CC Pool System".

CC Containeren i sig selv var en mindre revolution i blomsterbranchen, men det virkelig skelsættende var systemet som containerne indgår i. Når man indgår en kontrakt på en mængde CC Containerne, kan man frit råde over dette antal – og "ombytte 1 til 1, dvs.: en gartner afleverer f.eks. 20 fyldte CC Containerne til vognmanden, og kan få 20 tomme retur. Hvis han vil. Han kan nemlig også "sætte containerne i banken" og indløse dem på et af CC's mange depoter i Europa. Dette kaldes "transfer service". Samtidig skal man ikke bekymre sig om reparation og vedligeholdelse, da dette er inkluderet i aftalen.

Systemet breder sig

I starten var der naturligvis ikke etableret depoter i udlandet, men systemet bredte sig hurtigt i Europa gennem de danske blomstereksporthørers kunder. Først i Sverige, og dernæst i Tyskland, Norge og Holland. Med de stigende aktiviteter blev det hurtigt aktuelt at danne en separat organisation der kunne varetage administrationen og styringen af CC Containerne, og Container Centralen A.m.b.A. blev derfor dannet i 1980. Omkring samme tidspunkt begyndte de første hollandske kunder, nemlig auktioner og eksportører, at bruge CC Pool Systemet med CC

Containeren. I 1989 ændredes CC til et aktieselskab med VGB – organisation af hollandske blomstereksporthandler – som ejer af 50 % af aktiebeholdningen.

Nu tog udviklingen for alvor fart, og i 1990 var der ½ mio. CC Containerer i omløb i Europa. CC kontorer begyndte at skyde op i Europa, og senest også på den anden side af Atlanten. CC-kolleger kan derfor fejre CC Pool Systemets og CC Containerens 30-års fødselsdag på kontorer i Danmark, England, Tyskland, Frankrig, Italien, Spanien, Holland, Polen, Tjekkiet, Letland og USA. Der skal en del lagkager til. Og lys!

Det ruller stadig derudad

Men selv om fødselaren ikke har ændret sig nævneværdigt, er der alligevel sket meget på de 30 år. CC Containeren har fået selskab af en række andre produkter, bl.a. rullebure, rullepaller og returkasser. Og ikke mindst er CC Pool Systemet udbygget med en række services, hvoraf "transfer service" stadig er i stærk vækst og har stor betydning. Og ekspansionen fortsætter for det odenseanske selskab – stadig med CC Containeren som lokomotivet, der ikke har tabt pusten.

[Billedtekst – 'CC_Container_in_use.jpg']: CC Containeren, som sammen med CC Pool Systemet er blevet den europæiske standard for blomstertransport. Efter 30 år på markedet har den stadig fuld fart på.

[Billedtekst – 'ccc_storefront_300dpi.jpg']: I det åbne CC Pool System kan man ombytte tomme containere for fyldte – eller omvendt. Men det er også muligt at få tomme containere udleveret et helt andet sted på et helt andet tidspunkt. Det kaldes "Transfer Service".

For mere information, kontakt Berno Holmgaard Jensen, administrerende direktør Container Centralen A/S, tlf.: 6591 0002, www.container-centralen.dk.